新商界 NEW BUSINESS CIRCLE WEEKLY
安徽商报社主办 每周五出版
2022 年 8 月 5 日 星期五 | 第 174 期 |
栏目策划 高波 | 组稿 潘艳刚 | 编辑 陈卫华 | 版式 伍献娟 | 校对 解明傲

您也可登录本报官方微信阅读这篇文章

扎根村里的年轻人

希望，是奋进的动力。当看到日新月异的变化，看到未来的希望，更多的年轻人选择回到家乡，在家门口就业和创业，共同谱写新时代新农村的新画卷。

李健对田埂上的杂草喷洒除草剂

王海云观察石斛长势并与客户沟通

李文君观察果树挂果情况

○李健：
舍弃高薪回乡发展集体经济

8 月 3 日上午 11:00，43 岁的李健坐在合肥高刘街道天河村的鑫农庄凉棚下，正在和外出购买菜种的同事沟通。他身后是近 700 亩的绿色菜果种植基地，专门为附近企业输送定制化无农残农产品，这是天河村集体经济板块中的新尝试。

“最近咋样？厨房弄好没？”天河流村党总支书记豆明生在凉棚下问李健。他所说的厨房，是鑫农庄正在打造的餐饮功能的核心，“我们这里以后不仅能种菜，还要能做土菜。”李健告诉安徽商报融媒体记者，这是应企业要求完善的农庄功能区块，目的是让企业员工不仅能够在基地里采摘休闲，还能吃到高刘地道的土菜，“到时候请两三个老阿姨，做做拿手的土菜，让大家吃得原汁原味。”

对天河村来说，运营鑫农庄是个新鲜事。豆明生介绍，位于合肥高刘街道长岗社区的一家企业有几千名员工，为丰富员工的业余生活、让大家吃上绿色天然的菜果，这家企业去年和天河村签订了农庄基地的建设合作协议，双方共同在天河村打造绿色种植基地。每天，基地有大量的菜、果送到该公司，保障员工餐饮健康和安全，这已成为天河村集体经济发展中的新板块、新业务。

而李健，是应豆明生邀请来管理农庄的本村村民。“我以前是干电力工程的，一个月工资最多的时候有 9000 多元。”李健介绍，2007 年，他从上海通用公司辞职回到安徽，在省内做零星的工程，后来自己带队接工程，收入由原先的每月 2000 元提升到大几千元，“也是为了照顾父母，还有家里的地。”

豆明生介绍，今年截至目前，该村集体经济收入已超 150 万元。鑫农庄在一期的基础上，最近企业正在跟村里谈二期投资合作的事情，双方将携手把农庄打造成为企业员工服务的绿色休闲、绿色餐桌基地。村里集体经济的快速发展，增强了李健回家门口工作的信心。于是，他和村里合作社签订了聘用合同，受委托管理运营鑫农庄。

作为农庄的负责人，李健每天要跟进餐饮板块建设，监督村民菜果种植、养护、除草等，还要盯着每天给企业采摘新鲜蔬菜和配送到位。“我们这现在高峰时有 70 多位附近村民来工作，” 每年村民只需要工作 6 个多月，每月工资 2000~3000 元，再加上农庄还要付给农户田地租赁费，“这样一年下来，每家还能增收 2 万元左右。”李健觉着这事行。

为让农庄环境更好，李健正筹划着把农庄里的鱼塘埂修整一下，“再种点儿桃树、柳树，搞个垂钓，让企业员工过来能够有更多放松的活动。”他经常给农庄里员工和来工作的农户算账，“你把这当自己家地种，种好了有一块收入你就能分钱，是给自己干。”农庄不仅给开工资，还计划对合作入股的农户分红，让村民的收入多起来。

“光自己挣钱不行，还要带着大家一起富。”李健说，这和他当初拉一支队伍一起接工程挣钱的想法是一致的。作为土生土长的天河村人，他希望通过自己的努力，能够带动更多村民一起致富，“让生活更好些。”

○王海云：
“碰上了”家门口发展好时机

大门拉开，一排排正在茁壮成长的石斛展现在眼前。8 月 3 日下午，位于合肥高刘街道南郢村的安徽三生缘石斛基地大棚内，温度 41℃、湿度 43%，王海云和同事们逐排查看石斛的生长情况。大棚两端十余个巨大的风扇转动，为石斛通风降温。

“80 后”的王海云 2016 年回到高刘，此前在上海一家印刷厂工作，“当时主动想回家，是因为要照顾年近 60 岁的父母，两个哥哥都在外地工作。”当时，三生缘石斛基地刚开始建设，“我等于是碰上了。”她回忆。

对石斛这种兼具药用和观赏价值的兰科植物，王海云十分感兴趣。“我们安徽霍山石斛最出名，我们种植的也是霍山的品种。”她介绍。虽然目前她从事的主要是销售工作，但她也在不断学习种植、养护技术。每天，她都要接待客户，负责员工考勤，安排员工工作，还要在线上和买家沟通销售。她介绍，整个基地有 7~8 个大棚，每个大棚约产 1000 斤石斛，对外销售价格 400 元 / 斤。除了石斛外，他们还销售石斛酒等附属产品，基地每年营收大约在 300 万元左右

该基地目前有员工 6 人，种植、养护等工作为周边村民提供了就业岗位。“一般情况下，我们这有 40~50 位村民工作。”王海云介绍，他们采取临时务工的方式面向周边村民招工，一天工作 8 小时，工资 80 元，没有危险和重体力活。

如今，王海云和丈夫有两个儿子，自己正在事业的上升期。“我想一直学习石斛的种植技术。”她表示自己还要不断学习和做好销售的工作。对家乡的变化，她感受最深的是现在村民们都比较积极、奋进。“以前我去上海的时候，这里全都是农田，每个家庭的收入也都是靠天收。”她说，2016 年回来发现“变化很大”。除了机场建设带来的区域快速城镇化，更多的村民在想法上变得更加积极主动，“大家都觉得我们这里以后会发展得更好，以前都想着出去打工挣钱，现在在家门口也能挣到钱，所以很多人都选择回来。”

○李文君：
专心种植坚果带动村民增收

8 月 3 日 14:00，炎炎夏日午后的强光直射下来，李文君和两名同事一起在基地种植园里查看碧根果树的生长状况。“现在到了产果期，我们需要多看着点儿。”作为洽洽坚果派合肥高刘基地的负责人，生于 1983 年、2004 年毕业于黄山学院林学专业的他，几天前刚刚从洽洽广西百色种植基地调到高刘。这里，2000 亩的种植园果树上，正在结出一簇簇碧根果。

“我们这里现在调整后大约有 16000 棵果树。”李文君在现场介绍，高刘基地种植的碧根果品种为波尼，来自美国，最初的种苗和技术都来自国内院校，由国内专家指导种植。“目前一棵树平均 5~10 公斤果实（初期），丰产期整个基地一年收入达到 1500~1600 万元。”整个基地果树 2019 年开始挂果，前期已拿回位于合肥经开区南区的厂里进行新产品研究、试产。

“我们不仅自己基地种，还带动周边村民种。”李文君介绍，洽洽坚果派合肥高刘基地碧根果育苗规模有 50 万株，部分种苗免费提供给周边贫困的农户，而且公司进行技术指导，并包回购果实。目前，这种模式下，合肥周边已经有几千户农户参与种植碧根果，面积达几万亩。同时，今年，该公司还在合肥新桥国际机场东边的长岗社区，增加了 4000 亩的碧根果种植园，也带动了那里附近的村民一同种植。此前，长丰县建成了 6000 亩的种植基地，种苗全部由高刘基地提供。截至目前，洽洽已经在广西百色、安徽池州、合肥高刘、长丰、长岗建设了五大坚果种植基地。

除了带动农户种植，高刘基地还带动村民参与果树的种植、养护中，“每年高峰期有 70~80 位村民在种植园里工作，基地年劳务工资在 70~80 万元。”李文君说，相当于为每户参与种植园工作的农户每年增加 1 万元收入。而说到池州基地，李文君更有感情，因为他的老家就在青阳县。对基地周边的村民来说，碧根果是一个新的产业，1000 多亩的基地也带动很多当地村民加入种植，每年也同样增加了农户收入。

从 2016 年入职洽洽以来，李文君一直在坚果种植、品控、生产板块工作，“公司的想法是做我们中国自己的坚果生产基地。”他说，像广西百色基地种植的夏威夷果，以往国内都靠进口，价格高，品质控制也难做。在全球八大坚果中，碧根果、夏威夷果和山核桃是最适宜在国内种植的，公司对这三种坚果的源头种植生产都进行了布局和实施，目前，国内行业中，洽洽的坚果种植园区总面积是最大的。产量上，拿广西百色基地举例，夏威夷果今年产量 300~400 吨，进入丰产期（一般 8 年）后产量会有爆发式增长。其他四个基地，也会有同样的产量爆发。

作为洽洽坚果派创业的年轻员工，和李文君一起在高刘的还有 5 人，“我们几个都是 80、90 后。”他说，年轻人在一起不怕吃苦，想法也相近，携手一起把事业干好。重要的是，通过基地带动高刘乡村经济的发展，增加农户收入，为他们提供家门口就业的岗位，也是为乡村振兴贡献自己的力量。

让年轻人更想回家

安徽商报融媒体记者 3 日采访的三名年轻人，正是合肥空港区域引领快速发展、合肥高刘街道环境加速提升的大背景下，吸引越来越多年轻人回家就业创业的代表。该街道党群部副部长梁青山介绍，随着快速城镇化，高刘从过去的纯农业区域，向合肥城乡融合的战略区快速迈进。现在农业集中在机场西部片区，东部片区作为省、市规划的合肥新桥科创示范区的承载地，布局了新一代信息技术、新能源汽车这样的产业，发展比较迅速，农村面貌向城市面貌的转变很明显，很多安置点、高端社区快速建设。因此，机场东部区域的回乡青年多以高精尖人才为主。西部农业片区，目前以单个的企业或新农村建设点为主，像天河村这样的集体经济发展探索试点村、三生缘这样的多元化经济作物种植销售企业等，和东部区域的人才需求不同。

梁青山说，区域的发展也带来一些人才招引规划上的变化。合肥高刘街道团工委今年接触到的高刘籍毕业未就业大学生有近 100 人，而往年只有 20 多人。这一方面说明现在就业需求比较大，另一方面也给高刘后续的发展提供了各类人才。这部分毕业的大学生，高刘正在做梳理，根据东、西部片区不同的特点，结合省、市整体发展规划，围绕产业、新农村建设、乡村振兴等方面吸引和匹配人才，同时谋划不断增强高刘区域的人才招引和政策扶持力度，为高刘下一步发展积蓄力量。

安徽商报融媒体记者 郜征 通讯员 康慧楠 文 / 摄